



ACESSO O CÓDIGO e fique conectado



A força do comércio está em nossas mãos. Um setor que tanto contribuiu para o desenvolvimento de nosso Estado depende, apenas, de nossa união. Para crescer e se consolidar, nossos empresários precisam inovar, buscar capacitação e apoio. Nosso papel, como entidade representativa dessa classe, é dar esse suporte aos empreendedores que acreditam em dias melhores. Seja através de ferramentas para melhorar a gestão ou mesmo iniciativas para promover a qualidade de vida, nossa missão é estar cada vez mais presente. Para levar nossas ações e informações que agreguem ao dia a dia de quem trabalha no comércio, ampliamos nossos canais de comunicação e, nesse momento, você tem em mãos nossa primeira edição do Informe FAEMS. Esse será, certamente, mais um braço nosso para colaborar com o trabalho de quem quer empreender e crescer. Boa leitura.

**Alfredo Zamlutti Júnior**  
Presidente

## FAEMS apresenta resultados e aponta novos projetos

PÁGINA 02

**Confira as ações da FAEMS para potencializar o fortalecimento do comércio em MS**

PÁGINA 03

**Entrevista especial com Edison Araújo, presidente da Fecomércio e do CDE do Sebrae/MS**

PÁGINA 04



## Em Assembleia, FAEMS apresenta resultados de 2015 e anuncia metas e projetos

A primeira Assembleia Extraordinária da FAEMS, realizada em 29 de março, na sede do Sebrae/MS, foi marcada pela apresentação de números expressivos do trabalho feito pela entidade em todo o Estado. Representantes de 31 associações comerciais estiveram presentes no evento.

Dentre os resultados de 2015, estão as 45 palestras realizadas em parceria com o Sebrae/MS, em 35 cidades. Foram mais de 4.300 participações, com uma média de 96 pessoas por palestra. Outra ação destacada pela entidade foi a celebração, em 2015, do convênio com a Câmara de Dirigentes Lojistas (CDL) para oferta de benefícios em telefonia. Trata-se do CDL Celular com diferencial de economia de 25 a

30% para associados que aderiram ao plano. Para 2016, o CDL Celular permanece disponível.

O convênio com o Banco do Brasil para comercialização de seguro automotivo e convênio com o Instituto Euvaldo Lodi (IEL) para oferta de estágios também foram apontados como grandes conquistas para a classe em 2015, além da criação de duas novas associações comerciais no Estado, a de Figueirão e Ladário, e a participação de 22 associações no

Programa Modelando Resultados, que em 2016 será estendido para outras associações.

"Trabalhamos sempre por melhorias aos filiados e queremos avançar ainda mais", conclui o presidente da FAEMS, Alfredo Zamlutti Júnior.



## NOVAS lideranças

Os primeiros meses de 2016 são marcados com novas posses de lideranças nas associações do Estado. Confira:

### COSTA RICA



Em abril, foi realizada a posse do novo presidente da ACIA-CRI - Associação Comercial, Industrial e Agropastoril de Costa Rica, Anderson Ferreira Dias, que foi vice-presidente da entidade e atuou por oito anos na Associação.

Foto: Alfredo Zamlutti Júnior (à esquerda) junto ao novo presidente de Costa Rica

### JARDIM



Em março, quem tomou posse como presidente foi Claudemir Soares, na AEJAR - Associação Empresarial de Jardim. Soares foi vice-presidente da entidade na gestão de José Luis Dentinho. O presidente da FAEMS, Alfredo Zamlutti Júnior, e o diretor executivo da instituição, Clodoaldo Martins de Oliveira Júnior, participaram da solenidade.

### COXIM



A ACIAC - Associação Comercial, Industrial e Agropastoril de Coxim empossou sua nova diretoria em março. Quem assumiu a presidência foi Cláudio Pessoa, que já atuava na associação há seis anos.

Foto: Clodoaldo Martins de Oliveira Júnior (à esquerda) junto ao novo presidente de Coxim

### EXPEDIENTE



Produção: Sato Comunicação  
Jornalista responsável:  
Luciana Modesto (DRT/MS 142)  
Redação: Fabiane Sato (DRT/MS 042)  
e Julio Mendes (MTB 1216/MS)  
Diretor de arte: Gustavo Cabral

INFORME FAEMS  
Rua Piratininga, 399  
Jardim dos Estados  
Campo Grande/MS  
CEP: 79020-240  
E-mail: contato@faems.com.br

ONLINE  
www.faems.com.br  
www.facebook.com/Faemsms  
É proibida a reprodução total ou parcial desta publicação, para qualquer finalidade, sem prévia autorização.

ANUNCIE AQUI - 067 3325-1614 - CONTATO@FAEMS.COM.BR

02



## ações FAEMS

### Sebrae/MS renova convênio com FAEMS

A FAEMS e o Sebrae/MS renovaram convênio entre as entidades para ampliar a capacitação focada no comércio e fortalecer o desenvolvimento dos municípios sul-mato-grossenses. A assinatura do protocolo de intenções foi feita durante a Assembleia da FAEMS, em março. Com a renovação do convênio, serão oferecidas novas palestras com foco em empreendedorismo, capacitação para executivos para gestão estratégica

em vendas, além de missões técnicas e diagnósticos.

"Buscamos sempre parcerias que possam ampliar a promoção de ações que fortaleçam nosso associado. Com o Sebrae/MS, construímos uma relação que possibilita, a cada ano, novas capacitações", disse o presidente da FAEMS, Alfredo Zamlutti Júnior. Para o superintendente do Sebrae/MS, Claudio George Mendonça, o conhecimento é a saída para a crise. "Investir em



capacitação é a garantia de estar preparado para qualquer crise. Quem aposta em conhecimento consegue inovar e se destacar", aconselha. O ato de assinatura contou com a presença do presidente do Conselho Deliberativo Estadual (CDE) do Sebrae e da Fecomércio, Edison Araújo.

### UEMS e FAEMS formalizam parceria

Para ampliar as ações de educação, capacitação e iniciativas de associativismo para o fortalecimento do setor do comércio, a FAEMS assinou convênio para intercâmbio e a cooperação técnica, científica e cultural com a Universidade Estadual de Mato Grosso do Sul (UEMS). A parceria tem sido discutida desde 2015.

Pelo convênio serão debatidos, nas associações do Estado, as necessidades de desenvolvimento

de cada região, desde iniciativas para o fortalecimento da economia, que contemplem a educação e o associativismo. O convênio irá facilitar de ampliação da oferta de ensino superior no interior do Estado. O reitor da UEMS, Fabio Edir dos Santos, comemorou a assinatura, que deve possibilitar novas parcerias.

"Mato Grosso do Sul sempre teve uma ambiência muito positiva



para educação e o empreendedorismo em todos os setores, seja na indústria ou no comércio e esse talvez seja o maior diferencial de nosso Estado. Junto a outras universidades, trabalhamos para essa construção. Com esse convênio, ampliamos parcerias e horizontes".

### FAEMS quer estruturar plano de saúde para associações

Com o objetivo de viabilizar às associações comerciais do Estado a oferta de planos de saúde e odontológico, a FAEMS tem realizado reuniões com representantes de operadoras de plano de saúde. A ideia é proporcionar às associações um plano para ser oferecido aos associados adimplentes, com

valores e condições diferenciadas se comparadas aos planos comercializados individualmente. Em abril, o diretor executivo da instituição, Clodoaldo Martins de Oliveira Junior, consultou planos do Bradesco e São Francisco.

O presidente da FAEMS, Alfredo Zamlutti Júnior, ressaltou que

a iniciativa vem para atender um anseio antigo de todo o setor. "Nossa missão é defender os interesses dos associados, em todas as áreas, promovendo parcerias e possibilidades que representem ganhos, maior lucratividade, capacitação e qualidade de vida", disse.

03



## ENTREVISTA ESPECIAL

## EDISON ARAÚJO

Presidente do Conselho Deliberativo do Sebrae/MS e da Fecomércio

O presidente do Conselho Deliberativo do Sebrae/MS e da Fecomércio, Edison Araújo, concedeu entrevista a nossa primeira edição do Informe FAEMS, abordando sobre o cenário econômico atual em todo o Estado, as perspectivas para o futuro e como o empresário deve atuar para se consolidar no mercado.

**1 - À frente da Fecomércio e do Sebrae, sabe bem dos anseios do comércio. Como avalia, atualmente, o cenário econômico?**

**Edison Araújo** - Estamos em um momento de crise, não há como negar. As taxas de desemprego, de fechamento de negócios estão crescendo, e a situação conturbada na política tem colaborado para essa insegurança. Mas acredito que esta crise, assim como outras que vivenciamos nos últimos 30 anos, vai passar. Vamos tirar a experiência para fortalecer nossos negócios, nos tornando mais eficientes. Precisamos manter o foco no otimismo e buscar ferramentas de gestão, minimizando perdas e otimizando o nosso trabalho.

**2 - A FAEMS tem tido no Sebrae um parceiro estratégico para viabilizar ações em todo o Estado. A capacitação é o caminho para o empresário empreendedor de forma mais sólida?**

**Edison Araújo** - Com certeza a qualificação é o fator mais importante para o sucesso de um negócio. E isso deve começar bem cedo, antes mesmo do empresário decidir por empreender. O futuro empresário tem que buscar cursos de gestão, de aprimoramento e também investir na qualificação dos seus funcionários, que são os que trabalharão ao seu lado em busca do sucesso.

**3 - No interior, como o senhor avalia o cenário de crescimento? De que forma tem buscado atuar?**

**Edison Araújo** - As pessoas estão passando a comprar mais no comércio da sua cidade, ao invés de vir à Capital e arcar com esse custo, os preços locais passaram a ser atrativos, competitivos, e o empresariado do interior está mais atento a levar variedade. Isso tem aquecido o comércio nas cidades e buscado consolidar esse fortalecimento



Foto: Paulo Olivier

através da qualificação, oferecendo ferramentas para que o empresário possa melhorar sua gestão e crescer.

**4 - Por fim, o que os empresários podem encontrar no Sebrae?**

**Edison Araújo** - O Sebrae oferece diversas soluções para os empresários e futuros empresários, seja para quem quer abrir seu primeiro negócio ou aos que estão consolidados e buscam um novo posicionamento no mercado. Nosso objetivo é promover a competitividade e o desenvolvimento sustentável dos empreendimentos, atuando com foco no fortalecimento do empreendedorismo e na aceleração do processo de formalização da economia por meio de parcerias com os setores público e privado, programas de capacitação, acesso ao crédito e à inovação, estímulo ao associativismo, feiras e rodadas de negócios.

VOCÊ TEM O OBJETIVO, NÓS TEMOS A SOLUÇÃO.

Confira as oportunidades que o Sebrae tem para você. Treinamentos com os melhores especialistas do mercado para quem quer abrir uma empresa ou melhorar os resultados do próprio negócio. **Participe.**

0800 570 0800

INFORMAÇÕES:

WWW.MS.SEBRAE.COM.BR

f /Sebrae.MSul

t /sebraems

ms.agenciasebrae.com.br

